

# 折込広告 販促カレンダー



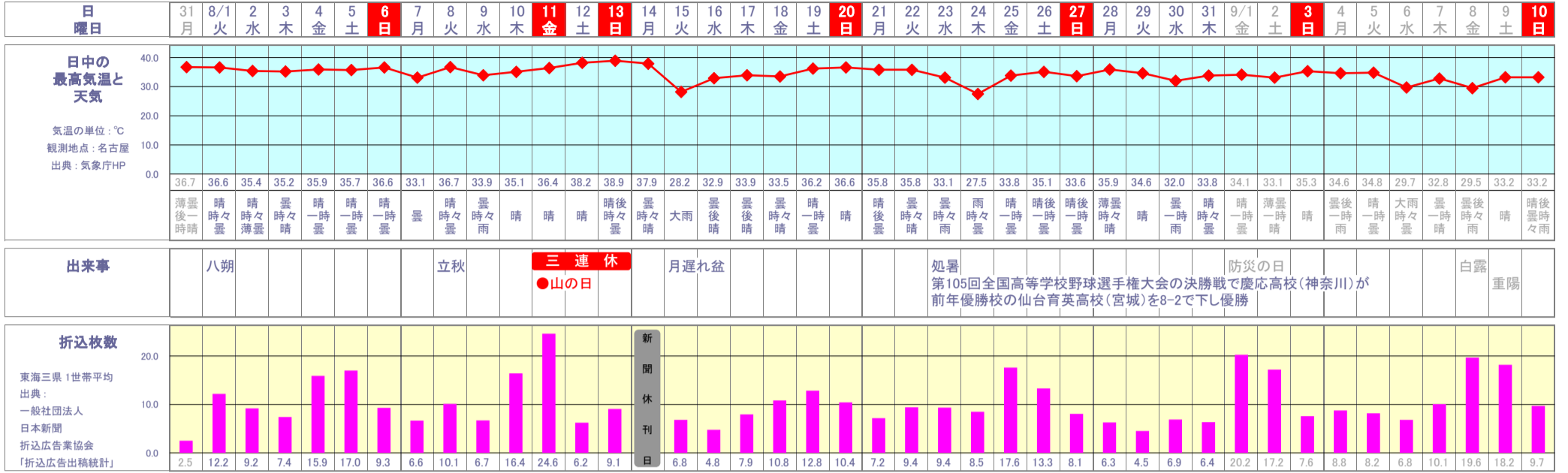
2024年 8月

【全国1世帯当たりの消費支出 月別推移】 出典：総務省「家計調査」時系列データ二人以上の世帯

調査年	2023年											
調査月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月
消費支出(円)	280,999	298,006	285,947	328,114	301,646	272,214	312,758	303,076	287,687	275,545	281,736	293,161
実質増減率(%)	2.3	1.2	-1.2	-1.3	-0.3	1.6	-1.9	-4.4	-4.0	-4.2	-5.0	-2.5

※実質増減率は、物価水準の変動の影響を除去した増減率。実質増減率=  $(100 + \text{名目増減率}) \div (100 + \text{各項目に対応する消費者物価指数の変動率}) - 1 \times 100$

## 前年データ - 2023年 -



## 本年ポイント - 2024年 -

- ◆季節の代表的な食材 - 8月
- 【魚介】カツオ、サワラ、コノシロ、アナゴ、ハマ、クロダイ、アユ、大アサリ、アワビ、マグロ
  - 【野菜】スイカ、トマト、キュウリ、ズッキーニ、ピーマン、なす、オクラ、ゴーヤ、インゲン
  - 【果物】桃、ブルーベリー、ブラム、びわ、マンゴー、パイナップル、バナナ、キウイ、リンゴ

週日曜日	7月第5週/8月第1週			8月第2週			8月第3週			8月第4週			8月第5週/9月第1週			9月第2週																													
7/29	30	31	1/2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	9/1	2	3	4	5	6	7	8					
月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日				
大安	赤口	先勝	友引	先負	凶	先勝	友引	先負	凶	大安	赤口	先勝	友引	先負	凶	大安	赤口	先勝	友引	先負	凶	大安	赤口	先勝	友引	先負	凶	大安	赤口	先勝	友引	先負	凶	大安	赤口	先勝	友引	先負	凶	大安	赤口	先勝	友引	先負	凶
予定	Detailed calendar content including holidays (e.g.,立秋, 三連休), observances (e.g.,敬老の日), and other events. Includes a small illustration of a plate of food on the right side.																																												

### 重点テーマ

### お盆商戦 ⇒ お盆休みは最大9連休

- ◆ 13日(火)～16日(金)までの4日間が基本のお盆休みだが、11日(日)は「山の日」の祝日、12日(月)は振替休日にあたるため前後の土日と合わせれば10日(土)～18日(日)まで最大9連休が期待できる
- ◆ 期間中の企画立案は顧客の多様なニーズに応えられるよう配慮したい。ターゲットは「家で過ごす」人から「旅行を計画している」人まで幅広く設定

#### 1. 「おうち時間」を楽しむためのプロモーション

- ◇ おうちキャンプ(テントや寝袋、家庭用プラネタリウムなど、おうちでキャンプ気分を味わえる商品)
- ◇ おうちで楽しめる手作りキット(料理、工作、アートプロジェクト)を通じて家族の絆を深める
- ◇ 映画鑑賞やゲーム、オリンピック観戦を家庭で楽しむための商品やアイデアを提供

#### 2. 「最大9連休」を楽しむ 帰省・旅行者向けプロモーション

- ◇ 旅行用品セール ◇ 帰省客向けに地元の特産品を前面に出したプロモーション ◇ 夏のアウトドア商品

#### 3. 物価高騰を意識した「家計にやさしい」プロモーション

- ◇ ポイントアップキャンペーン: 夏休み期間中に購入すると通常よりも多くのポイントが付くキャンペーン
- ◇ 夏休みバジェット商品: 予算に応じた商品展開を意識。低価格だけでなく高コストな商品を集める

食べて疲労解消 夏バテ対策 ⇒ ◇ 筋肉の疲労回復を助ける **たんぱく質** ◇ 発汗により不足しやすい **ミネラル** ◇ 疲労回復に役立つ **ビタミン**

省エネ行動で節電の夏を乗り切る ⇒ ① **旬の食材**を食べて体感温度を下げる ② 浴衣やうちわで **おしゃれに涼む** ③ **涼しい場所**にお出かけして快適に過ごす

### 食品売場は「冷蔵庫満タンセール」から「秋の味覚」へ

- ◆ お盆明けの食品は価格と利便性にこだわった「冷蔵庫満タンセール」の訴求で顧客の賢い買い物を支援  
… 夏休みの支出増で節約を強く意識する時期。現金値引きのほか、会員限定のポイントバックや各種優待も効果的
- ◆ 処暑 - 本年は8月22日(木) - の頃から一気に秋めく。季節の味覚や新商品のいち早い訴求で秋の消費活動を活性化させる効果が期待できる  
… 秋の味覚(サンマ、栗、梨、柿、ぶどう、さつまいも、松茸、新米)
- ◆ 防災の日 9月1日(日) ⇒ 災害対策準備フェア
- ◆ 災害時に役立つ非常食や水の重要性を顧客に啓発。一般に推奨される7日分の非常食と1人1日あたり3Lの水の備蓄に焦点を当て、顧客が非常時に備えられるよう支援  
… 長期保存が可能な水、アルファ米、缶入りパン、フリーズドライ食品、レトルト食品、缶詰、お菓子など